



## Пам'ятка про Кредити для Аграрія

### Як вибрати найбільш ефективно фінансування серед усього розмаїття фінансових продуктів? На що звернути увагу?

Де взяти фінансування під насіння, добрива та засоби захисту і як зробити це без переплат? Це питання виникає у аграрія перед кожною посівною. І вкрай важливо подумати про це заздалегідь. **Зараз доступні такі джерела фінансування:**

1. Приватні позики і товарні кредити від постачальників
2. Позики від кредитних спілок
3. Лізинг
4. Аграрні розписки
5. Класичне банківське фінансування
6. Авальовані векселі і гарантії
7. Партнерські програми від банків

Найбільшу увагу аграріям слід приділяти саме партнерським програмам. Це спільні продукти банку і постачальника техніки або матеріально-технічних ресурсів, спрямовані на здешевлення фінансування для конкретного аграрія. Досягається це за рахунок синергії банку і виробника. Використовуючи мережу продажів один одного, і банк, і виробник можуть зменшити маржу, в результаті покупець має можливість отримати дешевий кредит на довгий термін. Приклади подібних програм – це пільгові довгострокові кредити на техніку від 7%, елеваторне і зрешувальне обладнання, а також короткострокові кредити під 0,01% і векселі під 1% на насіння, засоби захисту рослин, мінеральні добрива та ін.

Другим важливим фактором є можливість держпідтримки. На сьогодні існує кілька програм:

- ✓ Підтримка фермерських господарств (в т.ч. безвідсоткові кредити від Укрдержфонду)
- ✓ Підтримка тваринництва та переробки сільгосппродукції
- ✓ Здешевлення кредитів, що дозволяють клієнту платити лише 5% річних
- ✓ Підтримка садівництва, виноградарства та хмелярства
- ✓ Компенсація 25% вартості вітчизняної техніки і обладнання
- ✓ Програма «Доступні кредити 5-7-9%» (значна частка цієї програми використовується агроклієнтами)

Програми, що найбільш часто використовуються – ті, в яких, як правило, задіяні банки: 25% компенсації вартості вітчизняної техніки (70% для кооперативів), здешевлення кредитів до 5% і програма «Доступні кредити 5-7-9%»

### Нові напрями державної підтримки агровиробників на 2021-2024 рік

1. Компенсація **страхових платежів** за договорами страхування с/г культур від ризиків загибелі (50% страхового платежу)
2. Фінансова підтримка громадян для **закупівлі земельних ділянок** с/г призначення шляхом здешевлення кредитів до **3%** (максимум 1 млн грн та 20 га)
3. Підтримка **нішевих культур** (жито, овес, просо, гречка)
4. Підтримка розвитку **органічного виробництва**
5. Підтримка розвитку **картоплярства**

**Одним словом, залучати ефективно фінансування – це вигідно.**

## Вимоги банків до позичальників. Як говорити з кредитором його мовою?

Щоб отримати фінансування, аграрію потрібно звернутися до банку. На що звертає увагу банк при роботі з позичальниками:

- ✓ Прибутковий бізнес
- ✓ Позитивна кредитна історія і ділова репутація
- ✓ Досвід мінімум 2 виробничих сезони в АГРО бізнесі
- ✓ Достатній грошовий потік і можливість обслуговування боргу EBITDA
- ✓ Наявність ліквідного заставного майна
- ✓ Оформлення права володіння або використання землі згідно законодавства
- ✓ Ефективне управління агробізнесом, використання нових технологій і BigData
- ✓ Банк все більше звертає увагу на якість управлінської команди і персоналу з новими знаннями та навичками, адже рівень інновацій, що використовуються в агровиробництві, нині різко підвищується.

У разі, якщо клієнт відповідає вимогам кредитної політики банків і отримує позитивне рішення, настає процес оформлення угоди: підписання кредитного договору, договору поруки, договору застави та страхування.

У разі, якщо видається довгостроковий інвестиційний кредит, банк ще просить надати підтвердження власного внеску, який становить від 20% вартості інвестицій.

## Інновації в агрофінансуванні

Поява у відкритому доступі даних з електронних державних реєстрів (наприклад, з Державного аграрного реєстру) призвели до активної появи на ринку фінансових посередників у вигляді ІТ онлайн платформ, а також зародження екосистем, що працюють на принципах WIN-WIN і включають:

- ✓ Постачальника з унікальним коробочним продуктом, що закриває максимальні потреби (насіння, добрива, засоби захисту рослин, страхування посівів, аграрний консалтинг і можливість вигідного продажу врожаю)
- ✓ ІТ онлайн платформу, яка забезпечує швидкий і доступний аналіз клієнта і оперативний процес комунікації: постачальник - аграрій - банк
- ✓ Банк із швидким прийняттям рішення і дешевим партнерським кредитом

Раніше підготовка пакету документів та аналіз їх банком займали багато часу. Наразі агроклієнт має можливість вибрати продукт, а менеджер постачальника направляє у банк через ІТ платформу лише запит з кодом ЄДРПОУ клієнта. ІТ платформа протягом декількох секунд обробляє і консолідує всі дані із загальнодоступних реєстрів, і в результаті банк отримує стандартизований мінімальний висновок, що дозволяє менеджеру банку швидко прийняти рішення.

					
<a href="http://www.agrianalytica.com/">www.agrianalytica.com/</a>	<a href="http://www.agrifinance.io/">www.agrifinance.io/</a>	<a href="https://agroapp.com.ua/uk">https://agroapp.com.ua/uk</a>	<a href="https://feodal.online/">https://feodal.online/</a>	<a href="https://vkursi.zemli.i.pro/zemli">https://vkursi.zemli.i.pro/zemli</a>	<a href="https://ukravit.ua/uk/ukravit-finance/">https://ukravit.ua/uk/ukravit-finance/</a>